

Checkliste Franchise-Unternehmen



Firma: _____

Erfolgsaussichten Franchise-Idee:

- Welche Marktchancen hat die Franchise-Idee?
- Welche Vorteile hat das Produkt bzw. Dienstleistung für den Kunden?
- Ist dieser Vorteil auch langfristig gegenüber Wettbewerber zu halten?
- Gibt es an ihrem geplanten Standort ein ausreichendes Kundenpotential?
- Ist der Markenname geschützt? Sind Patente und Warenzeichen erteilt?
- Ist der Verkaufspreis am Standort realisierbar?

Franchise-Nehmer:

- Behalten Sie trotz der Franchise-Vorgaben genug eigene Entscheidungsfreiheit?
- Haben die Franchise-Nehmer eine institutionelle Interessenvertretung und damit Einfluss auf die Geschäftspolitik des Franchise-Gebers? Wie setzt sich diese zusammen?

Franchise-Geber:

- Wo und seit wann ist der Franchise-Geber tätig?
- Gibt es eigene Betriebe des Franchise-Gebers?
- Wie viele Franchise-Nehmer gibt es und wie lange sind diese dabei?
- Führt er einen Eignungstest mit Ihnen durch?
- Welche Franchise-Nehmer haben ihr Franchise-Unternehmen aufgegeben und was waren die Gründe?
- Ist der Franchise-Geber Mitglied im Deutschen Franchise-Verband (DFV)? Wenn ja, wie lange schon?
- Bietet der Franchise-Geber Betriebspraktika an? Wenn ja, in mehreren Betrieben?

Der Finanzplan:

- Haben Sie die Zahlen überprüfen lassen?
- Wie viel werden Sie verdienen?
- Wie hoch ist ihr Kapitalbedarf?
- Sind alle Kosten darin enthalten? Auch die kalkulatorischen?
- Welche Einstiegs- und laufende Gebühren fallen an? Sind diese angemessen/marktgerecht?
- Unterstützt Sie der Franchise-Geber bei der Erstellung eines Liquiditätsplans und Erfolgsvorschau?

Franchise-Vertrag:

- Sind die versprochenen Leistungen des Franchise-Gebers vertraglich fixiert?
- Haben Sie ausreichend Zeit den Vertrag (ggf. mit Experten) vor Unterschrift zu prüfen?
- Garantiert ihr Franchise-Geber Ihnen Gebietsschutz?
- Wie sind die Vertragsfristen? (in der Regel zunächst 10 Jahre)
- Welche Verlängerungsmöglichkeiten für den Vertrag bestehen?
- Wie hoch sind Vertragsstrafen?
- Welche Möglichkeiten des Verkaufs gibt es?
- Welche Möglichkeit gibt es den Betrieb zu vererben?